

Hogyan segíthet a bizonyágtétel az evangelizálásban?

Az evangelizálás gazdaságos és hatékony módja a *személyes bizonyágtétel*, amikor a saját lelki zárandóklásodról beszélsz. A hitetlenkedők talán visszautasítják az általad képviselt tantételeket, kritikával illetik a gyülekezetedet, de nem tudják figyelmen kívül hagyni azt a tényt, hogy az életed megváltozott.

Nem valamiféle elcsépett, elnyújtott szónoklatról beszélek. Az ilyen bizonyágtétel soha nem vonz senkit! Én egy hatékony, a beszélő ajkáról a hitetlen hallgató füléhez indított rakétáról beszélek.

Érdemes végig gondolni a következő öt javaslatot:

1. Ha azt akarod, hogy meghallgassanak, légy érdekfeszítő. Ellentmondás az, ha arról beszélsz, hogy Krisztussal járni mennyire izgalmas, miközben minderről unalmasan beszélsz. Óvakodj a vallásos közhelyektől, a zsargontól, a nehezen érhető terminológiától.
2. Ha azt akarod, hogy megértsenek, légy logikus. Gondold át a megtéréseidet és foglald bele három mozzanatba. (1) Mi jellemezte az életemet mielőtt megtértem. (2) A döntés, ami megváltoztatta az életemet. (3) Miben változott az életem mióta Jézust követem.
3. Ha azt akarod, hogy veled maradjanak, légy konkrét. Krisztusodról, és ne a gyülekezetedről beszélj. Ne az érzéseidet hangsúlyozd, hanem a hitedet. Egyszerűen mondd el, hogy mit tettél, miért imádkoztál.
4. Ha azt akarod, hogy amit mondasz, hasznos legyen, légy gyakorlatias! maradj ember és légy őszinte, amikor beszélsz. Soha senkinek ne ígérd azt, hogy ha keresztyénné lesz, minden problémája egy csapásra megoldódik. Egyszerűen ez nem igaz! Próbáld meg a hitetlen ember fejével gondolkodni.
5. Ha azt akarod, hogy bizonyágtételed eredményt hozzon, légy szívélyes és őszinte! Egy mosoly magas falat is képes lebontani. Adj teret a lelkesedésednek. Az örömhírt örömmel mond el. Légy pozitív. Ahelyett, hogy azt mondd, mi nincs, mondd azt, hogy mire lenne szükség. Ugyanarról beszélsz, de más töltettel.